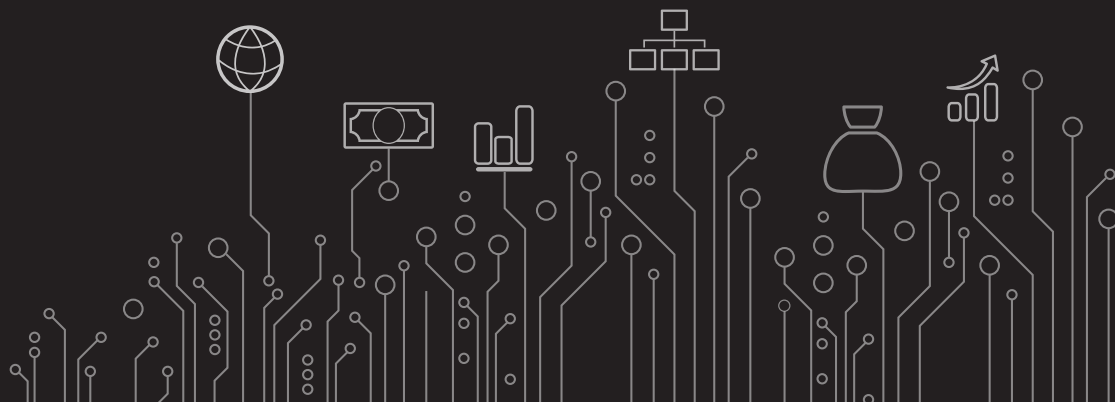


گزارش سال مالی ۱۴۰۱
شرکت کسب و کارهای نوپای حرکت اول

هلدینگ سرمایه‌گذاری جسورانه همراه اول در کسب و کارهای نوپا







حرکت اول

مرکز ملی فناوری اطلاعات



گزارش سال مالی ۱۴۰۱

شرکت کسب و کارهای نوپای حرکت اول (سهامی خاص)

هلدینگ سرمایه گذاری جسورانه همراه اول در کسب و کارهای نوپا

مقدمه

- ۱ حرکت اول از ابتدای فعالیت
- ۳ پیام رییس هیات مدیره
- ۴ پیام مدیر عامل

فصل اول

حرکت اول در یک نگاه

- ۷ معرفی حرکت اول
- ۸ اعضای هیات مدیره
- ۹ پرتفوی حرکت اول
- ۱۱ حرکت اول و پول هوشمند
- ۱۳ معاونین و مدیران حرکت اول

فصل اول

حرکت اول و توانمندی سازی اکوسیستم

- ۴۷ حرکت اول و اکوسیستم
- ۵۰ حرکت اول و شتابدهی
- ۵۳ صندوق کارآفرینان اول
- ۵۵ فرصندوق ستارگان

فصل اول

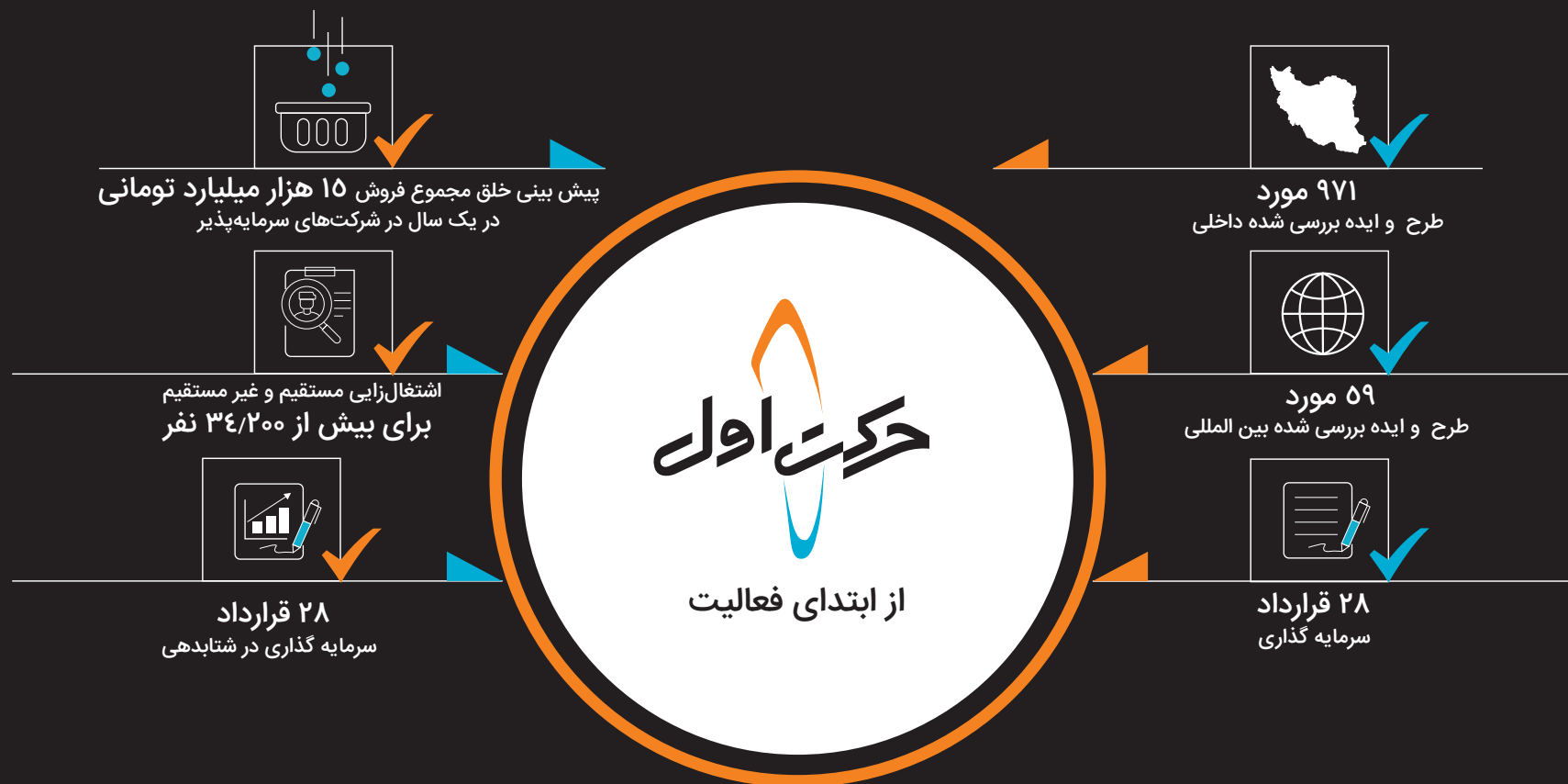
حرکت اول و برنامه های پیش رو

فصل اول

پسا سرمایه گذاری و پرتفوی حرکت اول

- ۱۷ پیام مدیر پسا سرمایه گذاری
- ۱۹ آچاره
- ۲۱ اوبار
- ۲۳ آچاره سازه
- ۲۵ همراه مکانیک
- ۲۷ پینکت
- ۲۹ جاجیگا
- ۳۱ آلا
- ۳۳ نبض
- ۳۵ نت باکس
- ۳۷ بیان
- ۳۹ دیدیمون
- ۴۱ میاره
- ۴۳ فلای تودی





هدف از سرمایه گذاری در استارت‌آپ‌ها ارزش آفرینی از طریق همراهی با کارآفرینان در مسیر توسعه کسب و کار و ساختن آینده‌ای استوار برای همه اعضای جامعه است.

رشد جهانی بیش از دو برابری سرمایه گذاری خطرپذیر در سال گذشته از اقبال و اهمیت توجه به ظهور و رشد استارت‌آپ‌هایی که می‌توانند با ایده‌های نوآورانه تسهیل‌گر زندگی مردم باشند، سخن می‌گوید.

در این میان همراه اول به عنوان بزرگترین اپراتور ملی، همواره در مسیر تحول دیجیتال پیشرو بوده و حرکت اول در نقش بازوی سرمایه گذاری خطرپذیر این اپراتور، رسالت سرمایه گذاری در استارت‌آپ‌های نوآور با پتانسیل رشد بالا را در چهار سال گذشته بر عهده داشته است. ما با همراهی اعضای هیأت مدیره متخصص و نام‌آشنای اکوسیستم تاکنون در پانزده کسب و کار دیجیتال سرمایه گذاری نموده‌ایم که در حال حاضر هفتاد درصد آنها در مرحله میانی و سی درصد در مرحله رشد هستند.

حمایت از کسب و کارهای پرتفو در طی مسیر رشد، همواره خط مشی حرکت اول بوده و تأسیس واحد پس‌اسرمایه گذاری جهت همراهی در مراحل مختلف توسعه کسب و کار و ایجاد هم‌افزایی در خانواده بزرگ همراه اول در راستای این مسیر می‌باشد.

سرمایه گذاری در صندوقی بین‌المللی بعد از مذاکراتی پیچیده با رهبری حرکت اول از مهمترین اقدامات سال ۱۴۰۱ است و با مشارکت در این صندوق حرکت اول قادر خواهد بود با سرمایه گذاری‌های حوزه منا، درگروه همراه اول بازده ارزی ایجاد نماید.

از دیگر موفقیت‌های حرکت اول، سرمایه گذاری در دو کسب و کار در مرحله رشد «میاره» و «فلای تودی» است. کسب و کار میاره، سامانه‌ای فعال در حمل و نقل موتوری است که بعد از گذشت کمتر از یکسال از این مشارکت، با ارزشگذاری دو برابر ارزش ابتدایی جذب سرمایه نموده است.

در سال جاری حرکت اول با همکاری همراه اول برای نخستین بار با استفاده از ظرفیت‌های گروه، بخش بزرگی از سرمایه گذاری در فلای تودی را به صورت غیر نقدی تأمین نمود.

با حمایت اعضای محترم هیأت مدیره و مدیرعامل همراه اول، به لحاظ کسب بازده مالی از سرمایه گذاری‌های صورت گرفته، حرکت اول تاکنون فراتر از برنامه‌های تعیین شده عمل نموده و امید است تا پایان سال ۱۴۰۲ کلیه برنامه‌های پنج‌ساله راهبرد کمیته فراتر از کسب و کار اصلی همراه اول و به طور خاص سرمایه گذاری در حوزه بین‌المللی و کسب بازده ارزی محقق گردد.



محمد شریف خانی
رئیس هیأت مدیره حرکت اول

در دو سال گذشته در میدان مغناطیسی متأثر از کرونا و چالش‌های کلان اقتصادی، کسب و کارهای نوآورانه با تیم اجرایی متعهد و جسور برای بقاء جنگیدند و چه بسا برخی رشدهای نمایی را تجربه کردند. دوران پسا کرونا نیز زمینه ساز رشد استارت‌آپ‌های دیگری شد که درس آموخته‌های این مقطع پر چالش را رهنمون ادامه مسیر نمودند.

حرکت اول در سالی که گذشت به انجام اقداماتی اثربخش در اکوسیستم نوآوری و کارآفرینی و در راستای رشد استارت‌آپ‌های خود مفتخر است:

- با تعریف و اجرای یک فرآیند مناسب پس از سرمایه‌گذاری، حرکت اول شرایط همکاری مشترک و امکان استفاده از خدمات و زیرساخت‌های فنی، تبلیغاتی و شبکه ارتباطی گروه همراه اول را به شرکت‌های سبد سرمایه‌گذاری خود ارائه داده است. این هم‌افزایی در این حجم و در قالب پول هوشمند برای اولین بار در اکوسیستم نوآوری و کارآفرینی اجرایی شده است.

- در سال مالی ۱۴۰۱ با افزایش چک سایز خود بزرگترین قرارداد تزریق سرمایه اکوسیستم را با کسب و کار فلای تودی منعقد نمودیم.
- به روایت گزارش انجمن سرمایه‌گذاری خطرپذیر کشور همانند سه سال گذشته به لحاظ حجم سرمایه‌گذاری و چک سایز، حرکت اول بزرگترین عضو انجمن بوده و با افتخار اعلام می‌کنیم به طور متوسط ارزش کسب و کارهای پرتفو از زمان آغاز مشارکت پنج برابر شده است. البته این مهم جز با همکاری و حمایت گروه همراه اول و همکاران ما در اکوسیستم امکان پذیر نمی‌بود.
- از جمله دستاوردهای دیگر تیم ما گام‌هایی قاطع در مسیر هم سرمایه‌گذاری بوده و امضای قرارداد هم سرمایه‌گذاری در کسب و کار موفق، میاره نتیجه این اقدامات می‌باشد.
- سرمایه‌گذاری در صندوقی بین المللی و مشارکت در سرمایه‌گذاری‌های برون مرزی، بخشی از اقدامات عملیاتی حرکت اول بوده و امیدواریم در سال‌های آتی اقدامات ارزشمندی در حوزه تسهیلگری ورود استارت‌آپ‌های پرتفو به بازارهای خارج از ایران و همچنین سرمایه‌گذاری بین المللی با بازده ارزی صورت گیرد.
- در سالی که گذشت به کسب و کار همراه مکانیک در مسیر عبور از چالش‌های پیچیده یاری رساندیم و آمارهای مثبت و رو به رشد این استارت‌آپ گویای تلاش تیم در گذار از این مرحله سخت است.
- همانند سال‌های قبل حمایت از ایده‌های نوآور دانشگاهی از طریق هاب‌های زیرمجموعه ادامه داشته و در یک سال گذشته رقمی در حدود ۵۰ میلیارد تومان بودجه به سه هاب اصفهان، شیراز و بهشتی تزریق شد.
- حرکت اول مسیر خود در توانمندسازی اکوسیستم را از طریق ارتباط با فعالین و مشارکت در رویدادهای تخصصی ادامه داده و زمینه ساز حضور استارت‌آپ‌های خود در رویدادهای مهم بین المللی مانند GITEX شده است.
- ما به اشتراک دانش و تجربه در راستای توسعه همه بازیگران در کنار هم معتقدیم و از این رو از طریق مشارکت با انتشارات و متخصصین این حوزه به ترجمه دو کتاب ارزشمند "تحلیل ناب" با موضوع راهنمایی ارزشمند برای کارآفرینان در تحلیل داده‌های کسب و کار برای طی مسیر درست در زمان درست و "ساختن" با ارائه تجربیات کاربردی نگارنده در ساخت محصولی نوآفرین پرداخته‌ایم.

تمرکز بر ارائه پول هوشمند، هم سرمایه‌گذاری و سرمایه‌گذاری بین المللی، سه کلیدواژه اصلی مسیر حرکت اول در سال پیش رو خواهد بود و امید است با همکاری کلیه بازیگران در این اکوسیستم جوان و رو به رشد اتفاقاتی مثبت و تاثیرگذار تحقق یابد.



محمد مهدی عباسخانی

مدیرعامل حرکت اول

فصل اول

حکمت اولے دریک نگاہ



در محیط اقتصادی پویا و پر چالش امروز، رهبران اقتصادی کشورها به خوبی دریافته اند که یکی از مهم‌ترین عوامل رشد اقتصادی، رشد و توسعه کسب و کارهای استارت‌آپی است. کسب و کارهایی که تامین مالی موثر، یکی از مهمترین عوامل موفقیت و همزمان از اساسی‌ترین محدودیت‌های آن‌هاست. سرمایه‌گذاران خطر پذیر با تامین سرمایه ای هوشمند، در ایجاد و به اشتراک گذاشتن شبکه ارتباطی و البته تحمل ریسک بالا، مسیر را برای افزایش ارزش این کسب و کارها هموار می‌سازند. حرکت اول هلدینگ سرمایه گذاری خطر پذیر همراه اول با شناسایی توان بالقوه در هفت حوزه فعالیت، در تامین سرمایه و ایجاد هم افزایی در گروه بزرگ همراه اول، گام‌های موثری در جهت رشد و توسعه اکوسیستم نوآوری کشور و کسب و کارهای سید خود بر می‌دارد. علاوه بر تامین منابع مالی، حرکت اول در تلاش است تا با ارائه آورده‌ها و حمایت‌های غیرنقدی خود مفهوم پول هوشمند در اکوسیستم نوآوری و کارآفرینی نهادینه کند.

اعضای هیات مدیره حرکت اول



علی تهرانی نصر
نایب رئیس هیات مدیره

- عضو هیات مدیره همراه کسب و کارهای هوشمند (EBCOM)
- معاون توسعه کسب و کار هلدینگ صبا ایده (آپارات، فیلیمو، سینما تیکت، پلاک و آژانس تبلیغاتی صبا ویژن)
- مدیر ارشد استراتژی کسب و کار در گروه مشاوره آتیه
- مدیر ارشد توسعه کسب و کار در شرکت سرآوا پارس
- مدیر ارشد توسعه سازمانی در شرکت آتیه داده پرداز

کارشناسی ارشد MBA



محمد مهدی عباسخانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره

- عضو هیات مدیره انجمن سرمایه گذاری خطر پذیر ایران
- مدیر عامل و عضو هیات مدیره شرکت نقش اول کیفیت
- مدیر منطقه تهران شرکت همراه اول
- مدیر منطقه غرب شرکت همراه اول
- مدیر کل آزمایش و تحویل شرکت ارتباطات سیار ایران

کارشناسی ارشد برق ومخابرات و کارشناسی ارشد MBA



محمد شریف خانی
رئیس هیات مدیره

- عضو هیات علمی دانشگاه صنعتی شریف
- عضو هیات مدیره مخابرات ایران
- عضو هیات مدیره صندوق پژوهش و فناوری نوآفرین
- معاون فضای مجازی سازمان صدا و سیما
- رییس مرکز تنظیم مقررات صوت و تصویر فراگیر سازمان صدا و سیما
- مدیرعامل سروش رسانه
- موسس مجتمع خدمات فناوری دانشگاه صنعتی شریف
- موسس شرکت سیما رایان شریف قویترین تلویزیون اینترنتی کشور و چندین شرکت دانش بنیان در حوزه های مختلف کامپیوتر، مخابرات و فناوری

دکترای مهندسی برق و کامپیوتر



حسین ملازاده
عضو هیات مدیره

- دبیر ستاد اقتصاد دیجیتال و هوشمند سازی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری
- رئیس مرکز توسعه فناوری های نوظهور دیجیتال ستاد اقتصاد دیجیتال و هوشمند سازی معاونت علمی
- رئیس گروه توسعه فناوری های راهبردی ستاد اقتصاد دیجیتال و هوشمند سازی معاونت علمی
- مشارکت در تدوین نخستین برنامه ملی هوش مصنوعی
- عضو موسس و قائم مقام باشگاه نوآوری و فناوری شریف
- موسس و رئیس هیات مدیره شرکت هوش مصنوعی آرمان

دکترای مدیریت دولتی



سید محمد حسین حمیدی
عضو هیات مدیره

- مشاور و رئیس هیات مدیره استارت آپ «باسلام»
- عضو هیات مدیره گروه بهمن
- مشاور قائم مقام فناوری وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات
- مشاور مدیر عامل رایتل
- مدیر گروه فناوری اطلاعات، پژوهشگرده فناوری اطلاعات جهاد دانشگاهی

کارشناسی ارشد دو رشته ای رایانش ابری و کارآفرینی و نوآوری


















پرتفوی حرکت اول

پرتفوی حرکت اول

صنعت

 خدمات مالی و بیمه	 فناوری های نوآورانه	 سلامت	 آموزش	 ارتباطات و رسانه	 حمل و نقل و گردشگری	 تجارت الکترونیک و تبلیغات	مرحله عمر
--	--	--	---	---	--	--	-----------

ستارگان فرا صندوق

				   		رشد
  		  		    		

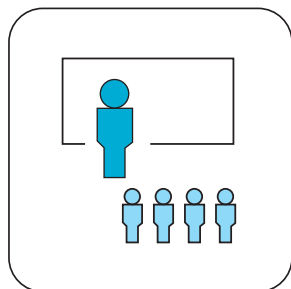
صندوق کارآفرینان اول | صندوق بین المللی

  	  	  	شتابدهی
--	--	--	---------

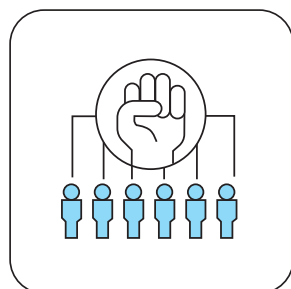
★ توقف عملیات

حرکت اول و پول هوشمند

آنچه که یک استارت‌آپ را ارزشمند و متمایز می‌کند، رشد سریع در زمان مناسب است و این رمز موفقیت بسیاری از یونیکورن‌های فعلی بین‌المللی است. اینجا نکته مهم صرفاً حمایت مادی و تزریق سرمایه نیست و چه بسا همراهی در مسیر درست، اشتراک تجربیات و فراهم آوردن زیرساخت‌های مورد نیاز کارآفرینان جوان و با انگیزه اولویت بیشتری دارد. در اکوسیستم استارت‌آپی، معمولاً به پولی که فقط صرفاً مبلغ مالی نیست و در کنارش دانش، فناوری، مشاوره و زیرساخت‌های لازم برای رشد و موفقیت را دارد، پول هوشمند می‌گویند. حرکت اول در دو سال گذشته در تلاش است با ارائه آورده‌ها و حمایت غیرنقدی خود مفهوم پول هوشمند را در اکوسیستم نوآوری و کارآفرینی نهادینه نماید:



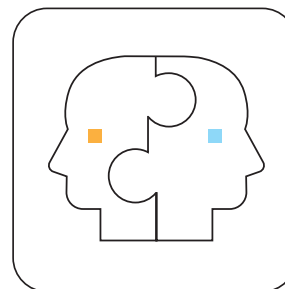
برگزاری کارگاه‌ها



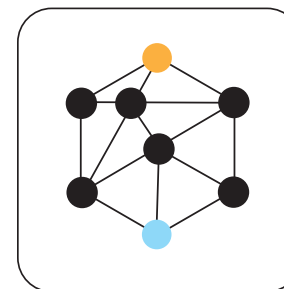
هم‌افزایی بین استارت‌آپ‌های سبد سرمایه‌گذاری و شرکت‌های گروه همراه اول



استفاده از زیرساخت‌ها و ظرفیت‌های همراه اول

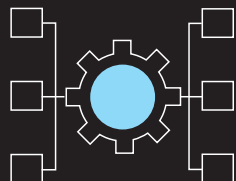


هم‌افزایی با شرکت‌های حاضر در سبد سرمایه‌گذاری

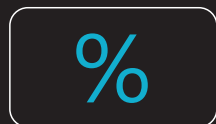


شبکه ارتباطی با سایر سرمایه‌گذاران، مشتریان، تسهیل‌گران و نهادهای پشتیبان

در راستای هم افزایی با خانواده بزرگ همراه اول، حرکت اول امکان استفاده از زیرساختهای این اپراتور بزرگ ملی را در قالب حمایت و آورده غیرنقدی به کسب و کارهای پرتفو فراهم آورده است:



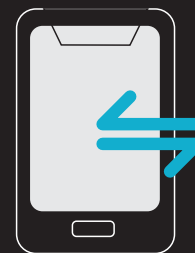
زیرساختهای فنی و سرور و شبکه



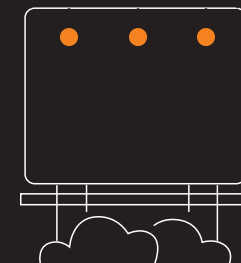
خرید و چرهای شرکت‌های سبد سرمایه گذاری جهت استفاده خانواده بزرگ همراه اول با رویکرد حمایتی و کمک به برندینگ



انجام خدمات امنیت شبکه



قراردادهای فروش ترافیک با بهترین قیمت بازار برای استارتاپ‌ها



زیرساختهای تبلیغاتی محیطی، پیامکی، رسانه‌ای و نمایشگاهی



بسترسازی برای حضور استارتاپ‌های پرتفو در رویدادهای بین المللی جهت کسب تجربه و دانش جدید جهت بین المللی سازی کسب و کارها



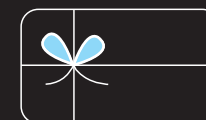
در اختیار قرار دادن کانالهای فروش همراه اول جهت ارائه سرویس‌های استارتاپ‌ها به مشتریان



در اختیار قرار دادن سرویس‌های سازمانی همراه اول به استارتاپ‌ها



معرفی استارتاپ‌ها به بازیگران بزرگ صنعت و مشتریان کلیدی همراه اول جهت عقد قراردادها



جایگزین کردن و چرهای شرکت‌های سبد سرمایه‌گذاری به عنوان هدایای تبلیغاتی همراه اول در نمایشگاه‌ها و رویدادها

معاونین و مدیران حرکت اول

امیرسینا جیرفتی

دکترای مهندسی مالی و مدرک سطح یک CFA



معاون سرمایه گذاری

- مدیر اجرایی و عضو کمیته سرمایه گذاری صندوق جسورانه فناوری بازنشستگی
- مدیر سرمایه گذاری جسورانه شرکت سرمایه گذاری و خدمات مدیریت صندوق بازنشستگی کشوری
- مشاور سرمایه گذاری دانش بنیان بانک رفاه

حسن حدیدی

کارشناسی ارشد دو رشته ای مهندسی مخابرات و MBA

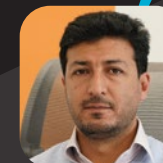


معاون مالی و عملیات

- مدیر بازاریابی و فروش در شرکت پتروشیمی جم
- مدیر فناوری اطلاعات در شرکت پتروشیمی جم
- مدیر سرمایه گذاری در منطقه آزاد کیش
- مدیر ارشد طراحی و بهینه سازی شبکه در شرکت نقش اول کیفیت
- رئیس اداره طراحی و بهینه سازی شبکه در شرکت همراه اول

مسعود فرخی

دکترای مهندسی مخابرات و دکترای حرفه ای DBA



معاون راهبرد

- مدیر برنامه طراحی، مدیر عملیات و مشاور مدیر عامل در شرکت نقش اول کیفیت
- رئیس اداره راهبردهای فناوری و سرویس ها در شرکت همراه اول
- مشاور اقتصادی مرکز ملی فضای مجازی

مینا کیوان راد

کارشناسی ارشد حقوق بین الملل



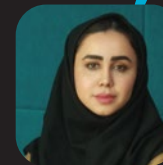
مدیر ارشد حقوقی

- مدیر مارکتینگ و توسعه کسب و کار در گروه صنعتی گلرنگ
- مدیر نظارت بر شرکت های تابعه سرمایه گذاری آتیه صبا
- مدیر بازرگانی خارجی بخش خصوصی حوزه تجارت فرآورده نفتی
- مدیر برند بخش خصوصی حوزه صنایع غذایی

معاونین و مدیران حرکت اول

کارشناسی ارشد MBA

گیتا محمد زاده



مدیر ارشد برندینگ و توسعه کسب و کار

- قائم مقام مدیرعامل و مدیر ارشد توسعه کسب و کار MAPSA HR
- مشاور بهبود فرآیند پروژه های زیرساخت اجتماعی بنیاد برکت
- هم بنیانگذار و معاون بازاریابی موسسه توسعه کسب و کار تابش
- مدیر فروش و تحقیقات بازار ماهان
- مدیرفروش و بازاریابی سپاس
- مدیر پروژه کارگزاری تبادل فناوری اینوتکس ۲۰۱۹
- مدیر پروژه تجاری سازی طرح های برگزیده بنیاد ملی نخبگان
- مشاور برندینگ و توسعه کسب و کار مرکز مطالعات تکنولوژی دانشگاه صنعتی شریف

کارشناسی ارشد حسابداری

فاطمه رضوانی



مدیر ارشد برنامه ریزی و راهبرد

- تیم لیدر واحد مدیریت برنامه و بودجه در شرکت نقش اول کیفیت
- سرپرست واحد سهام در شرکت همکاران سیستم

کارشناسی ارشد دو رشته ای مهندسی مخابرات و مدیریت حرفه ای DBA

مجید مختارنیا



مدیر ارشد هماهنگی هاب ها

- عضو هیات مدیره شرکت نقش اول کیفیت
- مدیرکل طراحی و بهینه سازی شرکت همراه اول
- مدیر منطقه تهران شرکت ارتباطات سیار ایران

فصل دوم

پسا سرمایه گذاری و پرتفوی حرکت اول

امضای قرارداد سرمایه گذاری به معنای پایان معامله نیست بلکه به معنای شروع یک مسیر جدید است. حرکت اول در اولین قدم پس از سرمایه گذاری ایجاد ارتباط صمیمانه و برد برد با کارآفرینان پرتفوی خود را مورد توجه قرار داده و با ایجاد واحد پسا سرمایه گذاری بر ایجاد این تعامل تمرکز بیشتری کرده است. نمایندگان حرکت اول در کسب و کارها از میان مدیران دارای تجربه در حوزه کارآفرینی انتخاب شده اند تا با ایجاد شبکه ای موثر از سرمایه انسانی، در مسیر رشد کسب و کار گام بردارند. پس از ایجاد تیم پسا سرمایه گذاری در حرکت اول، ما با تمرکز بیشتری در مسیر ایجاد مفهوم پول هوشمند (Smart Money) حرکت کردیم و با ایجاد شبکه ارتباطی با سایر سرمایه گذاران، مشتریان، تسهیل کنندگان و نهاد های پشتیبانی و استفاده از زیرساخت ها و ظرفیت های همراه اول و ارائه مشاوره های تخصصی در حوزه های مالی، منابع انسانی و توسعه کسب و کارها عملکرد خوبی در سال جاری داشتیم. همچنین در این سال فعالیت هایی در ایجاد هم افزایی میان کسب و کارهای پرتفوی حرکت اول آغاز کرده ایم که به امید خدا در سال آتی به نتیجه خواهد رسید.

رشد عملکرد کسب و کارهای پرتفوی حرکت اول از زمان سرمایه گذاری در جدول زیر آمده است. در طی دوره سرمایه گذاری حرکت اول اغلب کسب و کارهای پرتفوی حرکت اول به پرچمدار بازار خود تبدیل شده اند.



علی تهرانی نصر
نایب رئیس هیأت مدیره
پسا سرمایه گذاری

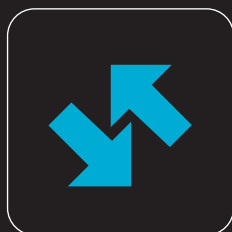
در سال جاری علاوه بر همنشینی های هفتگی هم اندیشی و آموزشی در حوزه اکوسیستم استارتاپی و سرمایه گذاری جسورانه در حرکت اول، حدوداً ۱۷ ساعت دوره در حوزه قانون تجارت، تحلیل صورت های مالی، OKR و هیات مدیره استارتاپی برای تیم کسب و کارهای پرتفو و نمایندگان برگزار شد. هدف از برگزاری این دوره ها ارتقاء دانش تیم ها و شکل گیری ارتباطی موثر میان تیم های پرتفو حرکت اول است.

دوره های آموزشی برگزار شده برای تیم های پرتفوی

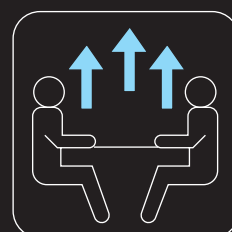
حرکت اول



تحلیل صورت های مالی



قانون تجارت



هیات مدیره استارتاپی



اهداف و نتایج کلیدی



بهمن امام

مدیر عامل



شرکت ساناگستر سبز



حامد تاج الدین
مدیر عامل ساناگستر سبز



achareh.co



■ چاره کار... آچاره

آچاره این امکان را به کاربران خود می دهد تا هر خدمتی را که مورد نیازشان است از طریق وب سایت یا اپلیکیشن، به سهولت و در هر ساعتی از شبانه روز سفارش دهند. این خدمات از نظافت و پذیرایی تا بازسازی و دکوراسیون منزل را شامل می شود. این پلتفرم با استفاده از دانش فناوری اطلاعات تیم توسعه دهنده خود، انواع سرمایه انسانی خدماتی متخصص و معتمد را مستقیماً به متقاضیان آن خدمات متصل میکند.

از جمله مهم ترین اهداف این پلتفرم، ایجاد اشتغال برای بسیاری از کسانی است که توانایی انجام کار فنی را دارند ولی به دلیل نبود سرمایه قادر به معرفی خود و ارتباط با مشتری نهایی نیستند.

سیستم ارزیابی و امتیازدهی آچاره موجب شده تا کیفیت خدمات ارائه شده همواره رو به بهبود باشد و در نهایت خدمات با کیفیت بالاتری نسبت به میانگین کیفیت خدمات سنتی ارائه شود.

ارزش های کلیدی کسب و کار



اشتغال‌زایی برای متخصصین
در مهارت‌های مختلف



آمادگی برای IPO



شکل‌گیری "آچاره سازه"
به عنوان یک اسپین‌آف
موفق از تیم آچاره با تمرکز
بر ارائه خدمات B2B



تنوع خدمات قابل ارائه
(در دسته‌ها و زیرشاخه‌های
خدماتی)





کاوه تقی زاده

مدیر عامل



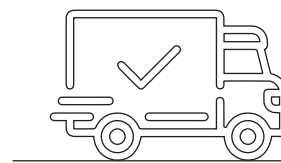
شرکت ساناگستر سبز



حامد تاج الدین
مدیر عامل ساناگستر سبز



اوبار
ubaar.ir



■ بزرگترین سامانه هوشمند حمل بار در کشور

اوبار سامانه‌ای هوشمند برای حمل زمینی بار در کشور است که این امکان را برای صاحبان بار فراهم می‌کند تا از طریق وب سایت یا اپلیکیشن، در سریع‌ترین زمان ممکن بار خود را به مقصد برسانند. فعالیت این سامانه برای دوره‌ای به حداقل خود رسیده بود که در سال جاری با جذب سرمایه انسانی با تجربه و تغییر رویه ارائه سرویس‌ها از B2C به B2B (با ارائه خدمات کامل لجستیک به شرکت‌ها) فعالیت خود را دوباره از سر گرفت و موفق به امضای ۳ قرارداد در سال جاری شده است. یکی دیگر از نقاط پیشرفت این کسب و کار در حل چالش‌ها، صدور برنامه الکترونیکی است که در ماه‌های اخیر با ارائه راهکارهای جدید و انجام مذاکرات به انجام رسید.

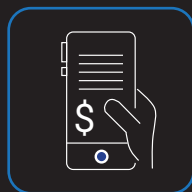
ارزش های کلیدی کسب و کار



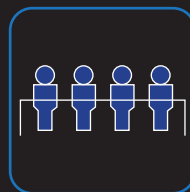
امکان جابه جایی هر نوع بار
با انواع خودروهای باربری



قیمت گذاری هوشمند



قابلیت صدور بارنامه
الکترونیکی با همکاری
شریک تجاری



تیم مدیریتی جدید و پویا





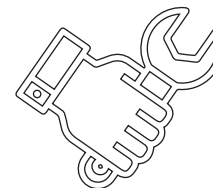
حمید تیمیمی
مدیر عامل



شرکت ساناگستر سبز



حامد تاج الدین
مدیر عامل ساناگستر سبز



■ آچاره سازه، تحولی بزرگ با استفاده از فناوری طراحی، مهندسی، مشاوره، مدیریت، تأمین اقلام، اجرا و نظارت

آچاره سازه به عنوان یک اسپیناف موفق از تیم آچاره با تمرکز بر ارائه خدمات B2B با هدف شفاف سازی و تسهیل فرایند کشف قیمت تامین کالا با برگزاری استعلام آنلاین، بهسازی، نوسازی و تعمیر و نگهداری سازمانها، فعالیت خود را آغاز کرد. فعالیت آچاره سازه بر پایه فناوری در حوزه تعمیرات و نگهداری، نوسازی، طراحی، بازسازی، ساخت، مدیریت پیمان و انجام پروژههای EPC است. کلیه خدمات آچاره سازه مبتنی بر توسعه وب سایت و اپلیکیشن به صورت شخصی سازی شده و عمومی است که قابلیت ثبت سفارش، مشاهده روند انجام کار، گزارش دهی به صورت کارآمد برای سازمانها را دارد.

آچاره سازه تا کنون پروژه هایی موفق با "همراه اول"، "دانشگاه صنعتی شریف" و "نقش اول کیفیت" را به انجام رسانده است.

ارزش های کلیدی کسب و کار



تملك و تعهد كاری



مدیریت زمان و هزینه



اعتمادسازی



کارایی



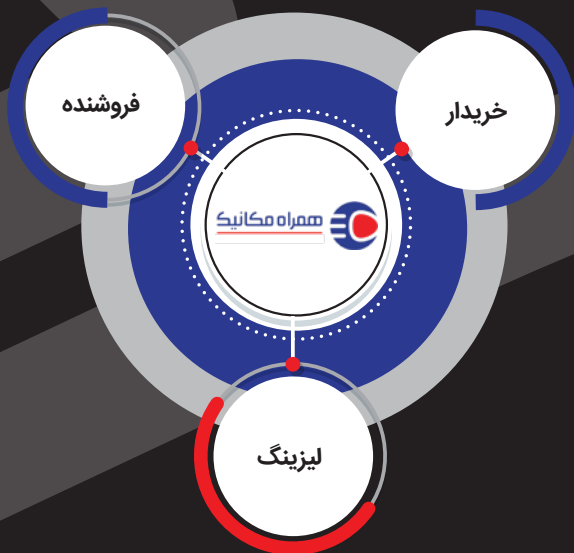
مشتری مداری



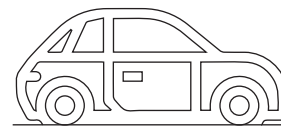


سجاد باقری

مدیر عامل



hamrah-mechanic.com



همراه مکانیک؛ مرجع تخصصی خرید، فروش و قیمت خودرو

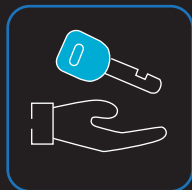
همراه مکانیک بزرگترین پلتفرم آنلاین خرید و فروش خودرو کارشناسی شده است که در سال ۱۳۹۲ توسط جمعی از متخصصان حوزه خودرو و نخبگان دانشگاهی، شروع به کار کرده است. این مجموعه با تکیه بر تخصص و دانش کارشناسان و مشاوران مجرب خود، صفر تا صد فرآیند خرید و فروش خودرو مانند مشاوره تخصصی، قیمت گذاری دقیق، کارشناسی فنی و بدنه خودرو در محل، خدمات متنوع مالی (شامل خرید نقدی و یا اقساطی)، خدمات حقوقی و خدمات پس از فروش را به مشتریان ارائه می دهد.

همراه مکانیک با همراهی حرکت اول، موفق شد چالش ها را پشت سر گذاشته و با ایجاد تغییرات اساسی در ارائه خدمات مانند توسعه امکان خرید اقساطی خودرو، راه اندازی نمایشگاه ماشین و تمرکز بر ماشین های پر معامله به کسب و کار خود رونق دهد و مسیر روشنی را بسازد.

ارزش های کلیدی کسب و کار



خدمات جدید شامل خرید و فروش خودرو (ریتیل)، بهینه‌سازی خدمات لیزینگ، راه‌اندازی هاب نمایشگاه خودرو، تضمین برگشت خودرو



همکاری با لیزینگ ها برای فروش اقساطی خودرو



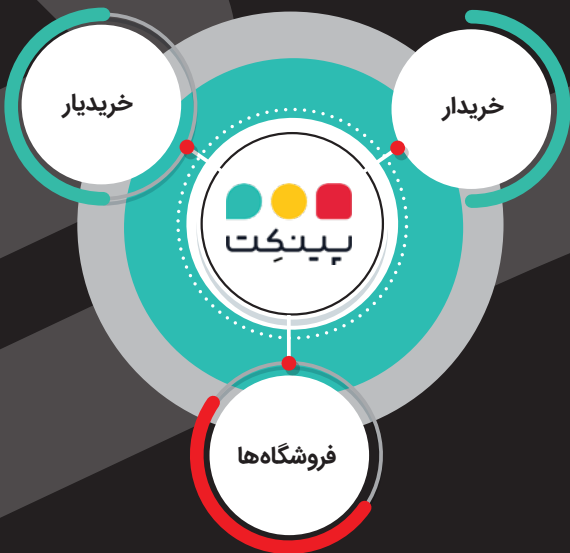
ارائه خدمات کارشناسی عادی خودرو، خرید سفارشی، فروش سفارشی، فروش خودرو صفر و فروش لاکچری





احمد آبنیکی

مدیر عامل



پینکت؛ خرید یار شما

پینکت یک پلتفرم ساده برای خرید خواروبار به صورت آنلاین است که فعالیتش را از بهمن ۱۳۹۷ آغاز کرده و به شکل مستقیم و روزانه از سوپرمارکت ها، میوه فروشی ها، فروشگاه ها و میدان های تره بار، سفارش مشتری را جمع آوری کرده و درب منزل تحویل می دهد. آنچه که پینکت را از دیگر پلتفرم های آنلاین خوار و بار متمایز می کند، حضور نیروهای حرفه ای خرید به نام "خرید یار" است. با تغییر نحوه جستجو در سال جاری، خریداران پینکت به جای جستجوی فروشگاه، کالا را جستجو کرده و دست خرید یار برای خرید کالا از فروشگاه های مختلف باز است. در فرایند جاری تحقق خرید اهمیت دارد. با انجام این تغییر سرعت انجام سفارش و گستره ارائه خدمات پینکت در تهران افزایش یافته است.

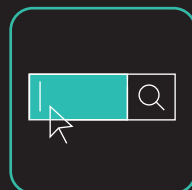
ارزش های کلیدی کسب و کار



همکاری با فروشگاه‌های کوچک، زنجیره ای و تره بار



ایجاد سیستم global search برای جستجوی کالاهای مورد نیاز از بین تمام فروشگاهها



جستجو و انتخاب راحت



پلتفرم خرید آنلاین کالاهای تند مصرف (FMCG)





بابک سهرابی

مدیر عامل



jajiga.com



■ جاجیگا؛ مثل خونه خودته:

سامانه جاجیگا به گونه ای طراحی شده تا گردشگران با اقامت در خانه های محلی سفری متفاوت را تجربه کنند. تنوع مکان های اقامتی این کسب و کار به وسعت تنوع سکونتگاه های سرزمین ایران است. جاجیگا با تمرکز بر توسعه سیستم ارزیابی، امتیازدهی و ثبت نظرات مهمانان خود کیفیت اقامتگاه ها را بهبود داده و در حوزه فعالیت خود رشد قابل توجهی داشته است.

ارزش های کلیدی کسب و کار



ضمانت تحویل اقامتگاه و تسویه
با میزبان پس از خروج میهمان



اخذ مجوز "بند ب" از وزارت
میراث فرهنگی، گردشگری
و صنایع دستی



بیش از ۱۲ هزار اقامتگاه
فعال



سامانه هوشمند رزرو
اقامتگاه

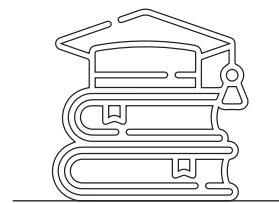




سهراب ابوذرخانی
مدیر عامل



alaatv.com



■ عدالت آموزش آلاء

آلاء از پر مخاطب ترین برندهای حوزه آموزش تحصیلی آنلاین در کشور است که از سال ۱۳۹۲ در زمینه تولید محتوای ویدیویی آموزش محور ویژه مخاطبان دوره متوسطه دوم و کنکور سراسری آغاز به فعالیت کرد. آلاء با رسالت اجرای عدالت آموزشی، خدمات اساسی آموزشی را کاملا رایگان در دسترس مخاطبان خود قرار داده و با فروش بسته های آموزشی کسب درآمد می کند. ارائه خدمات آموزشی نوآورانه در فضای آموزش آنلاین و تکمیل بسته محصولات با توجه به نیاز دانش آموزان از ویژگی های این کسب و کار است. آلاء در سال جاری با سرمایه گذاری بر زیرساخت ها ظرفیت های تولید محتوای خود را برای کسب رشد آتی ایجاد کرده است.

ارزش های کلیدی کسب و کار



ظرفیت فروش های
سازمانی آموزش آنلاین



موفقیت دانش آموزان در
کنکور ۱۴۰۱



توجه به عدالت آموزشی
و ارائه محتوای رایگان



ارائه محتوای آموزشی و
مهارتی برای دانش آموزان





آرمین کریمی
مدیر عامل



NABZ GROUP

nabzgroup.com



■ مدیریت هوشمند سلامتی با نبض

نبض در حوزه سلامت آنلاین راه حل هایی با دقت بالا، مطابق با نیاز پزشکان و بیماران ارائه کرده است. محصولات سخت افزاری نبض با رویکرد حل مسئله و تسهیل فرآیند معاینه و مراقبت از سلامت با استفاده از به روزترین تکنولوژی ها طراحی و ارائه شده است.

بخش نرم افزاری نبض در قالبی طراحی شده تا به شکل یکپارچه هم نیاز پزشکان و هم نیاز بیماران و افرادی که نیاز به مراقبت دارند، تامین می کند. مجموعه محصولات نبض در این بخش در راستای ایجاد یک سرویس مراقبت از سلامت قابل اعتماد عرضه میشوند. در سال جاری نبض بر پایش سلامت سازمان ها و خانواده ها تمرکز کرده و در تلاش است تا محصولات خود در این حوزه را بهبود و توسعه دهد.

ارزش های کلیدی کسب و کار



طراحی و ساخت استندهای سلامت جهت ثبت و ضبط داده‌های پزشکی کاربران



ارائه خدمات مشاوره آنلاین پزشکی



تلاش برای فروش خارجی دستگاه‌ها و حضور در بازارهای بین‌المللی



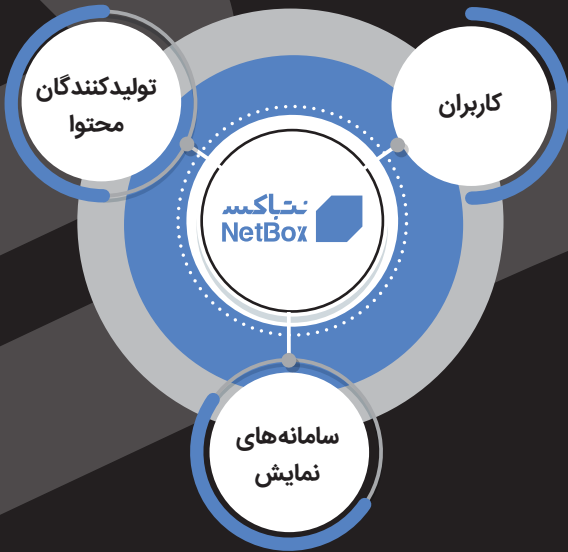
پلتفرم ذخیره و یکپارچه‌سازی اطلاعات پزشکی



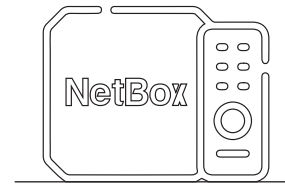


محمد رضا کبیری

مدیر عامل



netbox.info



نت باکس فراتر از یک اندروید باکس

نت باکس یک پلتفرم آزاد ارائه محتوا است که سازندگان محتوا با استفاده از این پلتفرم به مخاطبان و کاربران نت باکس دست می‌یابند. نت باکس پلتفرمی را طی چند سال اخیر توسعه داده که به صورت آزاد در اختیار همه ارائه دهندگان محتوا قرار می‌گیرد. تفاوت اصلی نت باکس با دیگر اندروید باکس های مشابه، تمرکز بر نیاز کاربران است. رابط کاربری زیبا و تعامل با توسعه دهندگان و برنامه نویسان آن را از دیگر بازیگران این عرصه متمایز کرده است.

ارزش های کلیدی کسب و کار



پلتفرم آزاد و در دسترس
تمام تولیدکنندگان محتوا



طراحی و ارائه سرویس
محتوا "کانال ها"



طراحی و ارائه سرویس
محتوا "موزیک لند"



طراحی و ارائه سرویس
محتوا "فیلم لند"



سیستم عامل (لانچر) در
اندروید باکس پخش کننده
سرویس های محتوایی

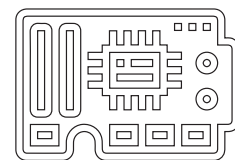




مهدی کاظمیان
مدیر عامل



rayan.bayan.ir



■ شرکت تخصصی طراحی و تولید سرور و ذخیره ساز

با ظهور بازیگران محلی چابک در بکارگیری آخرین نسل‌های فناوری‌های در سال‌های اخیر، در دنیای سرور تغییرات چشمگیری رخ داده و بازیگران قدیمی از قبیل IBM، Dell، HPE و Fujitsu با کاهش شدید سهم بازار مواجه شدند تا جایی که در بسیاری از کشورها، شرکت‌های محلی نوظهور موفق شدند سهم بزرگی از بازارهای ملی و منطقه‌ای را تصاحب کنند.

بیان رایان فعالیت خود را در خصوص طراحی و تولید سرور و ذخیره ساز از آبان ماه سال ۱۴۰۰ آغاز کرده است. این شرکت تمرکز خود را بر طراحی برخی بردهای الکترونیک اختصاصی، قطعات مکانیکی و بدنه اختصاصی به عنوان وجوه تمایز میان شرکت‌های تولیدکننده سرور قرار داده و در بخش قطعات نیز با وسواس و سخت‌گیری فراوان، از بهترین محصولات برترین تولیدکنندگان جهانی بهره می‌برد.



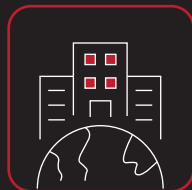
ارزش های کلیدی کسب و کار



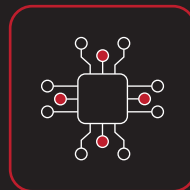
کاهش هزینه تعمیرات و نگهداری سرور با ارائه قطعات



قیمت رقابتی نسبت به نمونه های مشابه خارجی



تعامل با شرکتهای پیشتاز بین المللی جهت استفاده از محصولات سفارشی شده این شرکتهای



ساخت سرور با تمرکز بر طراحی بردهای الکترونیک و بدنه اختصاصی





سید عبدالحمید امامی

مدیر عامل

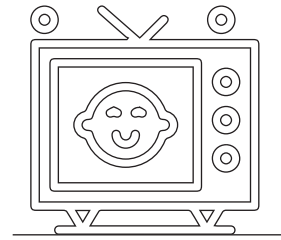
تولید کنندگان
محتوا

خردسال،
کودک و نوجوان

استودیو آماده
سازی محتوا



Didimoon.com



■ سرویس کاملا رایگان تماشای فیلم و انیمیشن

دیدیمون با عرضه محتوای سرگرمی و آموزشی ویدیویی حوزه کودک و نوجوان، در انتخاب مناسب ترین محتوا برای کودکان و نوجوانان به کمک والدین می آید.

در دیدیمون با امکان دسترسی ساده به بخش های مختلف خردسال، کودک و نوجوان و محتوای دارای رده بندی سنی مناسب زمینه برای رشد و شکوفایی خلاقیت کودکان و نوجوانان رو فراهم شده است.

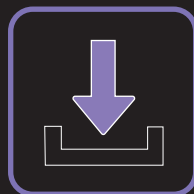
ارزش های کلیدی کسب و کار



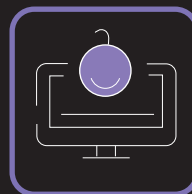
ارائه دهنده محتوای سرگرمی شامل موزیکال، قصه و لایبی کودکانه



ارائه دهنده محتوای آموزشی شامل آموزش زبان فارسی و انگلیسی، الفبا، کاردستی، نقاشی، اعداد و ..



امکان ذخیره و به اشتراک گذاری محتوا



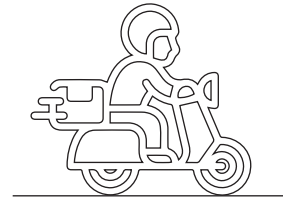
محتوای دارای رده بندی سنی مناسب خردسال، کودک و نوجوان





امیر احمد برکتین

مدیر عامل



■ همیشه سریع، با لبخند!

در روند ارسال سفارش ها توسط کسب و کارها هر ثانیه اهمیت دارد. **میاره** راه حلی عالی برای چالش ارسال سریع و سالم سفارش ها، توسط کسب و کارهای متوسط و بزرگ است. انجام کلیه خدمات مورد نیاز برای ارسال موتوری سفارش ها، خدمتی است که میاره ارائه می دهد.

ارزش های کلیدی کسب و کار



حذف کامل دغدغه های ارسال، کیفیت بالای سرویس دهی و صرفه اقتصادی برای کسب و کارها



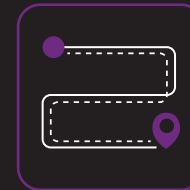
شیفت گذاری و پرداخت آنی به سفیران موتوری



سفرهای کوتاه و درون منطقه ای



عدم کسر کمسیون از سفیر موتوری و درآمد بالاتر



طراحی پنل کاربری پیشرفته برای کنترل سفر



همکاری با بیش از ۷۰۰۰ مشتری به صورت B2B





علی ساروخانی

مدیر عامل



فلائی تودی

flytoday.ir



■ خرید آنلاین بلیط هواپیما و هتل

فلائی تودی با اتکا بر تجربه و به‌کارگیری بهترین زیرساخت‌ها در صنعت گردشگری آنلاین (OTA) اقدام به ارائه بهترین و جامع‌ترین خدمات رزرواسیون آنلاین در حوزه گردشگری به مشتریان خود کرده است.

با توجه به گسترش روزافزون خدمات آنلاین این کسب و کار و با سرمایه‌گذاری در بخش‌های اصلی این صنعت، شرایطی را فراهم آورده تا با ارتباط موثر، سریع‌ترین و بهترین خدمات را به مشتریان خود ارائه دهد.

ارزش های کلیدی کسب و کار



ارائه سرویس‌ها به صورت داخلی و بین المللی



ارائه خدمات جامع رزرواسیون آنلاین شامل پرواز، هتل و بیمه



توانمندی بالا در تعاملات تجاری بین المللی



یکی از بازیگران بزرگ بخش B2B و B2C ایران



فصل سوم

حرکت اول و توانمندی سازی اکوسیستم

حرکت اول و اکوسیستم

مشارکت در برگزاری

TIM

رویداد TIM با پارک علم و فناوری پردیس و سمنان

رویداد Demo Day با پارک علم و فناوری استان گیلان

Demo Day

رویداد اشتراک تجربیات کارآفرینان با دانشگاه علم و صنعت



انجام مذاکرات هم افزایی میان سبد سرمایه گذاری گروه حرکت اول

اقدامات موثر و تحقق هم سرمایه گذاری با بازیگران بزرگ اکوسیستم

حمایت از تولید و انتشار گزارش و محتوای تخصصی



پادکست‌های حوزه کسب و کار و کارآفرینی

ترجمه و چاپ کتاب "Lean Analytics" نوشته Benjamin Yoskovitz و Alistair Croll



ترجمه و چاپ کتاب "Build" نوشته Tony Fadell

تسهیلگری در دسترسی به گزارش‌های به روز اکوسیستم در سطح بین المللی



مشارکت با رسانه‌های فعال

گزارش انجمن سرمایه گذاری خطرپذیر سال ۱۴۰۰



حمایت از رویدادهای مرتبط با اکوسیستم

حضور در نمایشگاه‌ها



JOBFAIR

به همراه استارت‌آپ‌ها با رویکرد حل‌مشکل منابع انسانی تیم‌ها

KITEX

به همراه استارت‌آپ‌ها با رویکرد برندینگ و شبکه‌سازی

KishINTEX

به همراه هاب‌ها با رویکرد برندینگ و شبکه‌سازی

GITEX

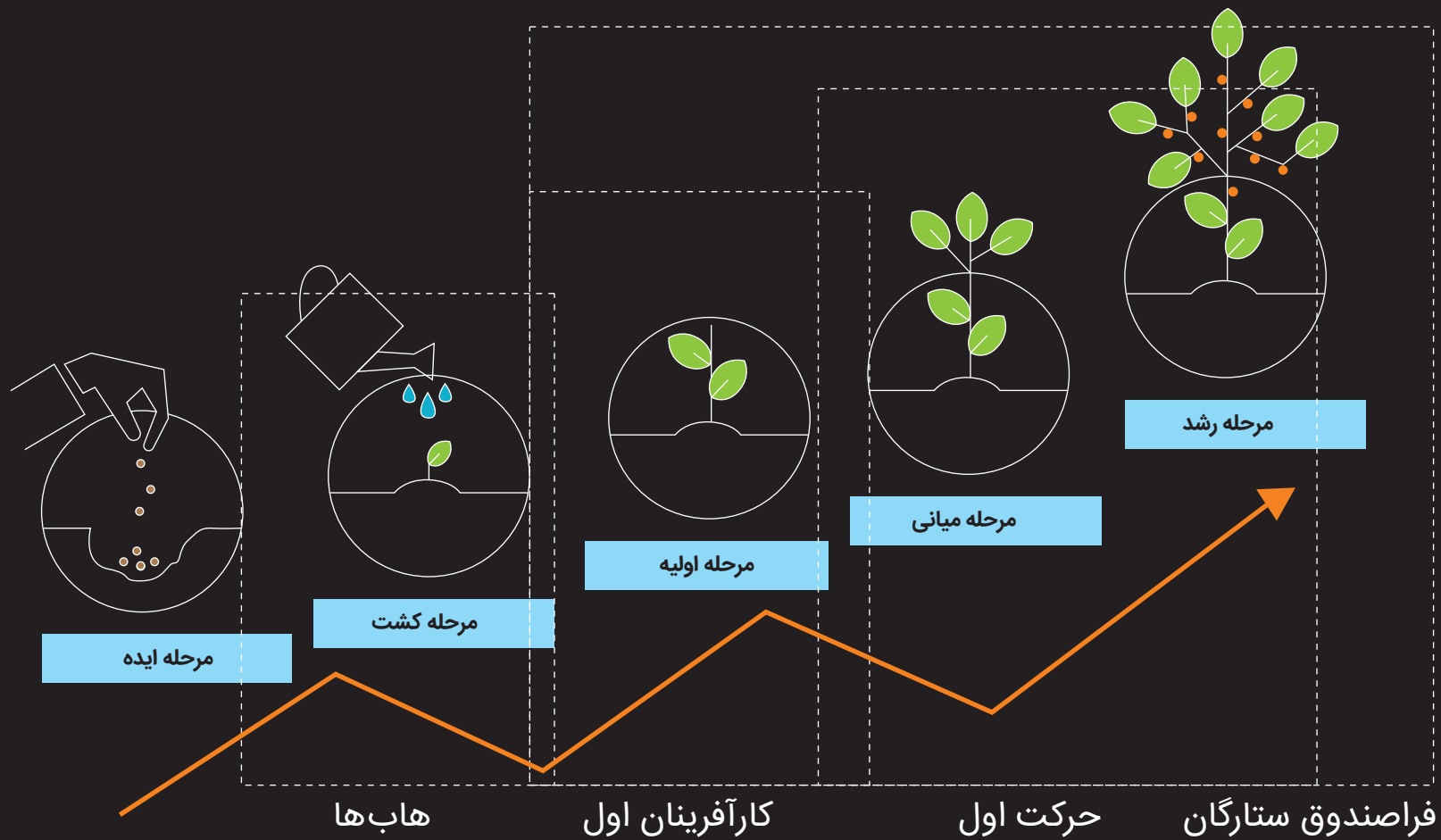
به همراه استارت‌آپ‌ها با رویکرد ورود آن‌ها به بازارهای بین‌الملل و شبکه‌سازی

INOTEX

شرکت در پنل سخنرانی با رویکرد اشتراک تجربیات



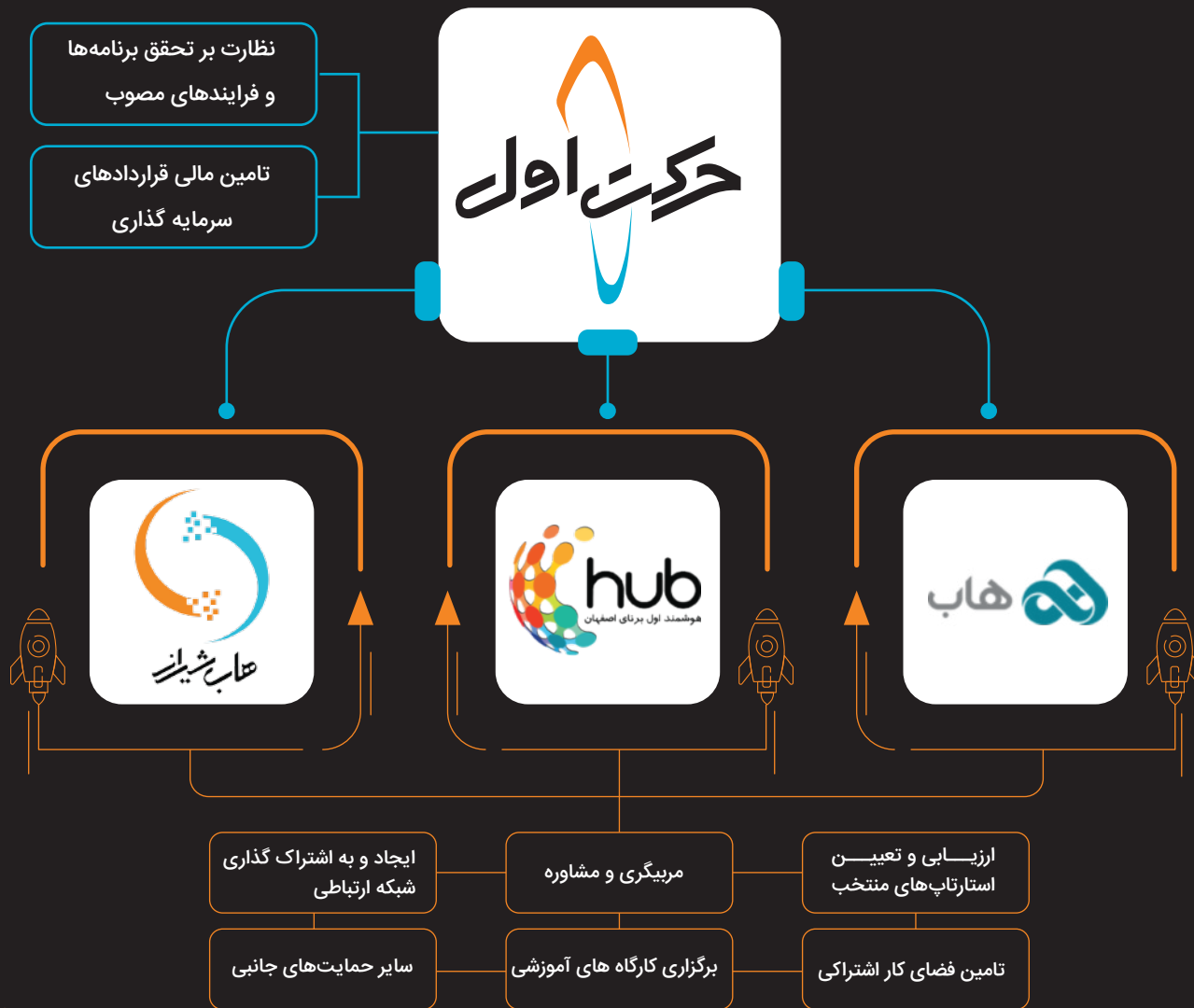
حرکت اول و زنجیره ارزش



حرکت اول و شتابدهی

حرکت اول در راستای ایفای مسئولیت اجتماعی خود و در همکاری با دانشگاه‌ها در سه هاب بهشتی، اصفهان و شیراز سرمایه‌گذاری کرده و سعی بر آن دارد تا توانمندی‌های اکوسیستم نوآوری کشور را ارتقاء بخشد.

در فرآیند تعریف شده، هاب‌ها مسئولیت بررسی و ارزیابی ایده‌ها و تیم‌ها (طبق شاخص‌های ارزیابی متناسب با مرحله رشد آن‌ها) و تعیین استارت‌آپ‌های منتخب را همراه با تامین فضای کار اشتراکی، ارائه مربیگری و مشاوره، برگزاری کارگاه‌های آموزشی و ایجاد و به اشتراک گذاری شبکه ارتباطی را بر عهده دارد و حرکت اول در کنار تحقق مسئولیت نظارتی خود بر اجرای برنامه مصوب و تامین مالی سرمایه‌گذاری‌های منتخب، این فرآیند را تکمیل می‌کند.



عملکرد هاب‌ها



صابر منادی
مدیر عامل



۸۹۰

۲۹

۱۲

۱۰



مهران کرمی فخر آبادی
مدیر عامل



۴۱۱

۱۸

۱۰

۹



علی نیک محمدی
مدیر عامل



۴۰۶

۴۴

۱۰

۹

تعداد ایده دریافتی هاب‌ها


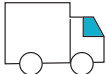

































پذیرش در کمیته سرمایه گذاری هاب‌ها

تایید در هیات مدیره هاب‌ها

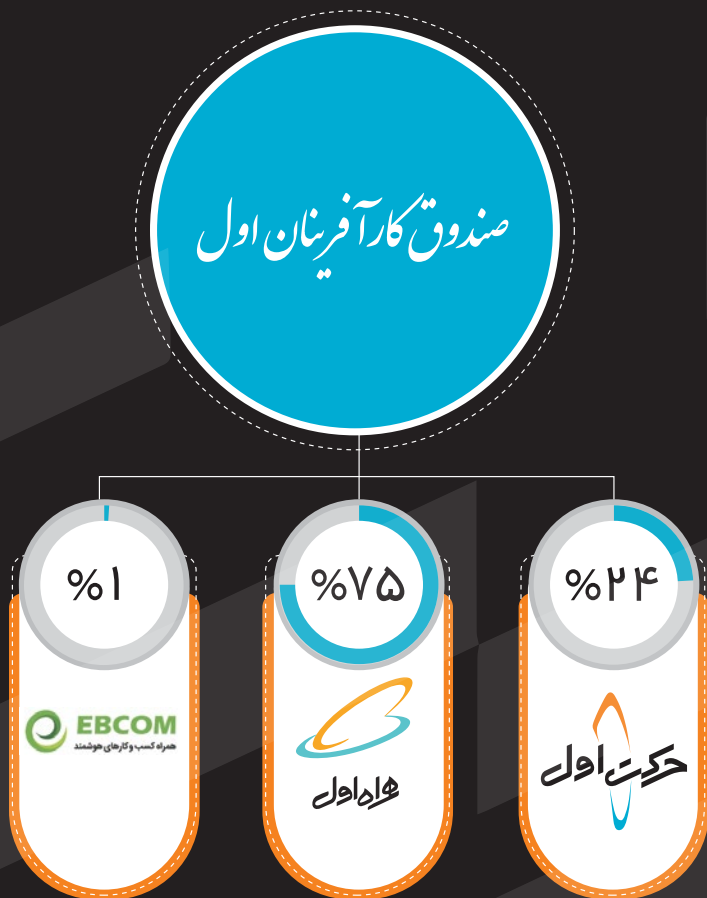
امضای قرارداد شتابدهی

پرتفوی شتابدهی

صنعت

بازی	حمل و نقل	اینترنت اشیا	فینتک	شهر هوشمند	گردشگری	سلامت	آموزش	هوش مصنوعی	هاب دانشگاهی
									
							   	 	
				 	 				
						  			

سهامداران صندوق کارآفرینان اول



حرکت اول

صندوق کارآفرینان اول

سهامداران حرکت اول

بر اساس مصوبه جلسه پنجاه و هفتم کارگروه صندوق های پژوهش و فناوری مورخ ۲۸ تیر ماه ۱۳۹۹ با درخواست صدور مجوز تاسیس "شرکت صندوق پژوهش و فناوری سرمایه گذاری خطرپذیر شرکتی کارآفرینان اول" با سرمایه ثبتی ۵۰ میلیارد تومانی موافقت شد.

اهداف تاسیس صندوق

حل مشکل تامین مالی کسب و کارهای دانش بنیان در زنجیره ارزش همراه اول

سرمایه گذاری بر روی محصولات و خدمات مورد نیاز زیر مجموعه های همراه اول

سرمایه گذاری در تحقیق و توسعه محصولات و خدمات فناورانه با تکنولوژی بالا

تسهیم ریسک سرمایه گذاری در استارت‌آپ‌های مراحل اولیه از طریق ایجاد سبد سرمایه گذاری





فراصندوق ستارگان

فرا صندوق ستارگان در سال ۱۳۹۸ برای اولین بار در کشور و به منظور افزایش تعامل بخش خصوصی و نهاد های اقتصادی حاکمیتی با مشارکت تعداد قابل توجهی از نهادهای اقتصادی و حاکمیتی کشور و شرکت های بزرگ بازار سرمایه تشکیل شد و شروع به فعالیت کرد. ماموریت اصلی این فرا صندوق سرمایه گذاری در صندوق های سرمایه گذاری جسورانه و خصوصی و با هدف تکمیل زنجیره تامین مالی کسب و کارهای جسورانه و دانش بنیان است.



فعالیت های حوزه سرمایه گذاری

▪ تعهد سرمایه گذاری در ۸ صندوق به میزان ۲۷۴ میلیارد تومان

ورود به حوزه های با ارزش افزوده بالا

- شناسایی تیم های تخصصی در حوزه های حمل و نقل پیشرفته، انرژی، معدن، صنایع شیمیایی و بلاکچین
- مشارکت در تأسیس ۳ صندوق به میزان ۸۵ میلیارد تومان



تولید محتوا و ارائه گزارش های عملکردی و تخصصی

- تولید محتوای تخصصی حوزه جسورانه و خصوصی
- بررسی عملکرد فراصندوق های دنیا
- تدوین ۶ گزارش ماه نمای ستارگان
- تدوین ۲ گزارش ۶ ماهه از فعالیت ها

فعالیت های حوزه رگولاتوری

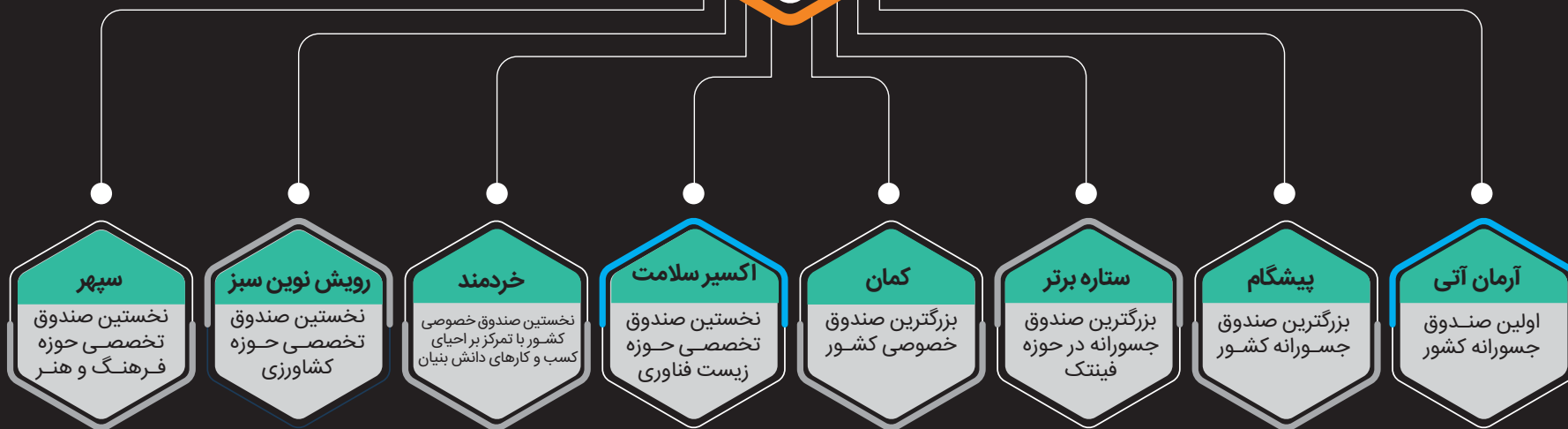
- تعامل با صندوق های جسورانه و خصوصی بازار سرمایه و شناسایی مسائل مرتبط با فعالیت های این صندوق ها
- تعامل با سازمان بورس و فرابورس برای اصلاح ساختار مدیریت صندوق های جسورانه و خصوصی
- تعامل با فرابورس برای امکان افزایش سرمایه صندوق های جسورانه و خصوصی

فعالیت های انجام گرفته در سال ۱۴۰۰



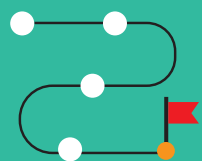


نقش فرا صندوق ستارگان در توسعه اکوسیستم کارآفرینی



تعداد ارزیابی‌های صندوق‌های زیر مجموعه:	تعداد سرمایه گذاری صندوق‌های زیر مجموعه:	سرمایه گذاری انجام شده توسط صندوق‌های زیر مجموعه:	هم سرمایه گذاری‌های انجام شده:	ارزش کسب و کارهای سرمایه گذاری شده با واسطه:
۱۷۰+ کسب و کار	۲۲ کسب و کار	۱۷۲+ میلیارد تومان	۴۲۰ میلیارد تومان	۲,۱۴۵+ میلیارد تومان

منبع: گزارش عملکرد سال مالی ۱۴۰۰ فرا صندوق ستارگان



استراتژی بلند مدت

- مشارکت با نهادهای فعال اکوسیستم در تاسیس صندوق های جسورانه و خصوصی
- همکاری با نهادها در تاسیس صندوق های جسورانه خصوصی در حوزه فعالیت ایشان



استراتژی میان مدت

- مشارکت با پذیرهنویسی حداقل سه صندوق در حال تاسیس
- کمک به اصلاح ساختار مدیریتی صندوق های جسورانه در تعامل با سازمان بورس



استراتژی کوتاه مدت

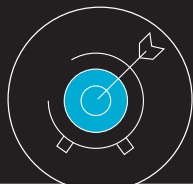
- تقویت حداقل یک صندوق فعال از نظر مالی
- مذاکره با سازمان بورس در خصوص سرمایه گذاری در صندوق های غیر بورسی
- مذاکره با سازمان بورس در خصوص افزایش سرمایه صندوق های موجود

استراتژی های
سرمایه گذاری
فرا صندوق ستارگان

فصل چهارم

حرکت اول و برنامه‌های پیش رو

برنامه‌های پیش رو



راهبرد

- تدوین استراتژی پنج ساله دوم حرکت اول در راستای برنامه‌های همراه اول
- تدوین استراتژی سرمایه‌گذاری در حوزه بین‌الملل
- برنامه‌ریزی و بسترسازی فرایند خروج کسب و کارهای پرتفو حرکت اول و هاب‌ها
- حمایت و همکاری با کسب‌وکارها در جهت تدوین و نظارت بر اجرای برنامه و بودجه و بهبود فرآیندهای مالی



هم‌افزایی در گروه

- ایجاد هم‌افزایی در گروه همراه اول
- ایجاد هم‌افزایی در گروه حرکت اول، میان کسب و کارهای پرتفو حرکت اول (درون گروهی) و با کسب و کارهای زیر مجموعه هاب‌ها



حمایت و همراهی کسب و کارهای پرتفو در فرایند رشد

- حمایت از کسب‌وکارها جهت حضور در بازارهای بین‌المللی
- ارائه خدمات مشاوره در زمینه‌های مختلف کسب و کار
- همراهی با تیم‌های پرتفو برای تامین مالی مراحل جدید تزریق سرمایه
- برگزاری آموزش‌های ترویجی و ارتقای مهارت‌های مفید برای کسب و کارهای پرتفو
- حمایت در رشد کسب و کارهای منتج از فرآیند شتابدهی
- هدایت و توانمندسازی کسب و کارها برای استقرار سیستم‌های کنترل داخلی



سرمایه‌گذاری

- رهبری سرمایه‌گذاری مشترک و سرمایه‌گذاری مستقیم در کسب و کارهای فعال در سایر ورتیکال‌ها با هدف ایجاد تنوع در پرتفو
- سرمایه‌گذاری مجدد در کسب و کارهای پورتفو
- سرمایه‌گذاری مستقیم و غیرمستقیم در کسب و کارهای نوپای فعال در خارج از کشور



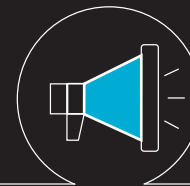
توانمند سازی اکوسیستم

- شبکه‌سازی و مشارکت در رویدادهای هم‌اندیشی
- تولید و حمایت از اشتراک دانش در اکوسیستم نوآوری و کارآفرینی



سرمایه انسانی

- شناسایی، اتقاء و توسعه مهارت‌ها در سطوح مختلف سازمانی
- گسترش شبکه سرمایه انسانی، همراه با مدیریت استعدادها
- ارائه و اجرای برنامه موثر با هدف نگهداشت نیروهای کلیدی



حوزه ارتباطات و برندینگ

- مشارکت و همکاری با فعالیت‌های برندینگ همراه اول
- حضور فعال حرکت اول و شرکت‌های پرتفو در نمایشگاه‌های مرتبط
- مشارکت در تولید برنامه‌هایی با موضوع اشاعه فرهنگ کارآفرینی و شناسایی طرح و ایده استارت‌آپ‌های نوآور



Harkat1.vc



Harkat Aval

harkataval.com